



5 Milliarden Jahre Berufserfahrung.
Die Sonne. Ihr engster Mitarbeiter bei uns.

Die GeckoEnergies GmbH ist ein Unternehmen der Centrosolar Group AG und bietet Dienstleistungen rund um den Lebenszyklus von PhotoVoltaik-Anlagen. Mit über 5.000 realisierten PV-Anlagen hat sich die GeckoEnergies auf den Vertrieb, die Anlagenplanung und Installation sowie den Service spezialisiert.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie zum nächstmöglichen Termin:

Technischer Vertriebspezialist (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Kundenakquisition und Vertrieb netzgekoppelter PhotoVoltaik-Komplettsysteme
- Kundenberatung und Kundenbetreuung vom Erstkontakt bis zum After-Sales-Service
- Vertriebsmarketing (z.B. Messeaktivitäten, Präsentationen etc.)
- Erschließung neuer Kundensegmente
- Abwicklung von administrativen Vertriebsaufgaben (z.B. Angebotserstellung etc.)
- Zusammenarbeit mit Installationspartnern zur weiteren Markterschließung

Ihr Profil:

- Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst
- Kaufmännische oder technische Ausbildung
- Ziel- und prioritätenorientierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit Kunden, gepflegtes Auftreten
- Gutes Verständnis für technische und betriebswirtschaftliche Zusammenhänge
- Gute EDV-Kenntnisse (insbesondere MS-Office und CAD)
- PKW-Führerschein

Wir bieten:

- Fundierte Einarbeitung und Produktschulung sowie Weiterbildungsmöglichkeiten
- Außergewöhnliches Arbeitsklima mit flachen Strukturen
- Gute, leistungsorientierte Verdienstmöglichkeiten

Bitte bewerben Sie sich mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und dem frühestmöglichen Eintrittstermin. Wir nehmen Bewerbungen auch gerne elektronisch entgegen unter jobs@geckoenergies.com.